



**ヒロセ電機株式会社**

2020年3月期第3四半期 決算説明会

2020年2月6日

## イベント概要

---

[企業名]	ヒロセ電機株式会社		
[イベント種類]	決算説明会		
[イベント名]	2020年3月期 第3四半期 決算説明会		
[決算期]	2019年度 第3四半期		
[日程]	2020年2月6日		
[時間]	10:30 - 11:31 (合計：61分、登壇：38分、質疑応答：23分)		
[開催場所]	100-0005 東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング内4F 鉄鋼カンファレンスルーム「Room 2+3+4」		
[会場面積]	349 m <sup>2</sup>		
[登壇者]	2名		
	取締役 管理本部長		福本 広志 (以下、福本)
	管理本部 IR室長		須崎 英雄 (以下、須崎)

## 登壇

---

**須崎**：おはようございます。定刻になりましたので、ただ今よりヒロセ電機の決算説明会を開会させていただきます。

本日はご多忙の中ご参集いただきまして、誠にありがとうございます。ヒロセ電機 IR 室の須崎でございます。本日、進行を務めさせていただきます。よろしくお願いいたします。

まず最初に受付でお配りしました資料の確認でございます。一番上に本日の説明会資料がございます。その下に昨日東証で開示しました決算短信とプレスリリース 1 枚が入っており、3 部構成になっております。もしお手元がない方は、こちらからすぐお届けしますのでご確認お願いいたします。よろしいでしょうか。

それから本日の説明会資料の英語版を、後ほど私どものホームページにも東証にも開示いたします。予定ですけれども、受付にも何部か用意しておりますので、必要な方はお帰りに受付にお寄りになって、お持ち帰りください。

それでは始めさせていただきます。

2019年度 第3四半期 累計 (4月~12月)	受注高 <b>934.3</b> 億円 (対前年同期比 -4.1%)
	売上高 <b>915.3</b> 億円 (対前年同期比 -4.6%)
	営業利益 <b>162.1</b> 億円 ※利益率 <b>17.7%</b> (対前年同期比 -18.9%)

米中貿易摩擦による景況感の悪化や中国景気減速、自動車販売不振(欧米、中国等)による停滞感が継続しており、減収・減益となった。

#### 一般産機

一般産機市場向け売上は、昨年度後半から続いていた減少傾向に歯止めがかかったものの、回復に時間がかかっており、対前年同期比では、-19%となった。

#### スマートフォン

スマートフォン市場向け売上は、2Qに比べ3Q売上は減少したものの、高水準を維持し、対前年同期比 +5% となった。

#### 自動車

自動車市場向け売上は、自動車の販売不振の影響で、既存品の減少が続いており、対前年同期比 +1% となった。

3

まず最初3ページ、ビジネス概況となっております。

第3四半期の累計としまして、受注高 934.3 億円、前年同期比でマイナス 4.1%でございます。売上が 915.3 億円、前年同期比マイナス 4.6%。営業利益が 162.1 億円、利益率が 17.7%。前年同期比でマイナス 18.9%という減収減益という結果でございます。

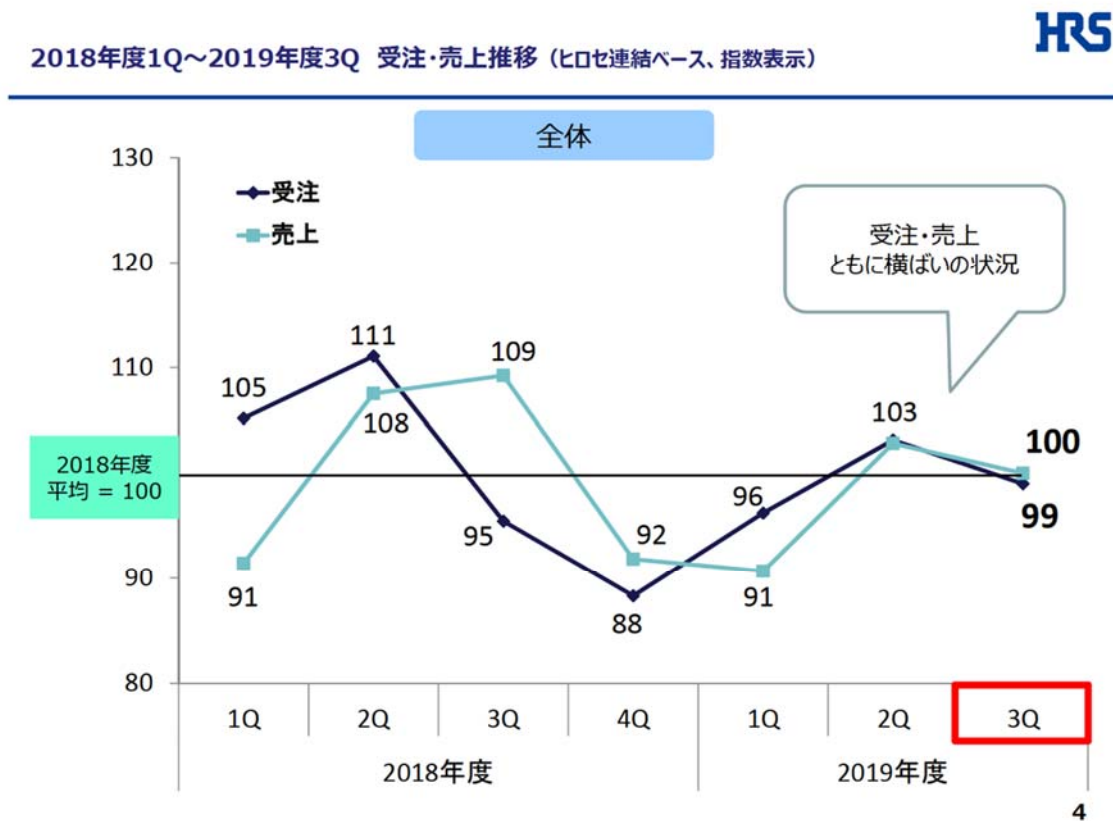
アプリケーション別にこの第3四半期の総括的なところからまず申し上げますと、第2クォーターと傾向としては同じような感じで進んでしまったというところがございます。詳細につきましては、また個別に織り込んで申し上げようと思います。

全体感としましては米中貿易摩擦によります、春場の5月、6月にかけての景況感の悪化や、中国景気減速、自動車販売不振等によりまして停滞感が継続しており、減収減益という結果であります。

一般産機向けの売上に関しましては、昨年度後半から続いていた減少傾向に歯止めはかかっているんですけども、回復に時間がかかっているところなんです。第3クォーターも当初の見込みよりもやや弱かったという結果でございます。累計にしまして、前年同期比でマイナス 19%という結果であります。

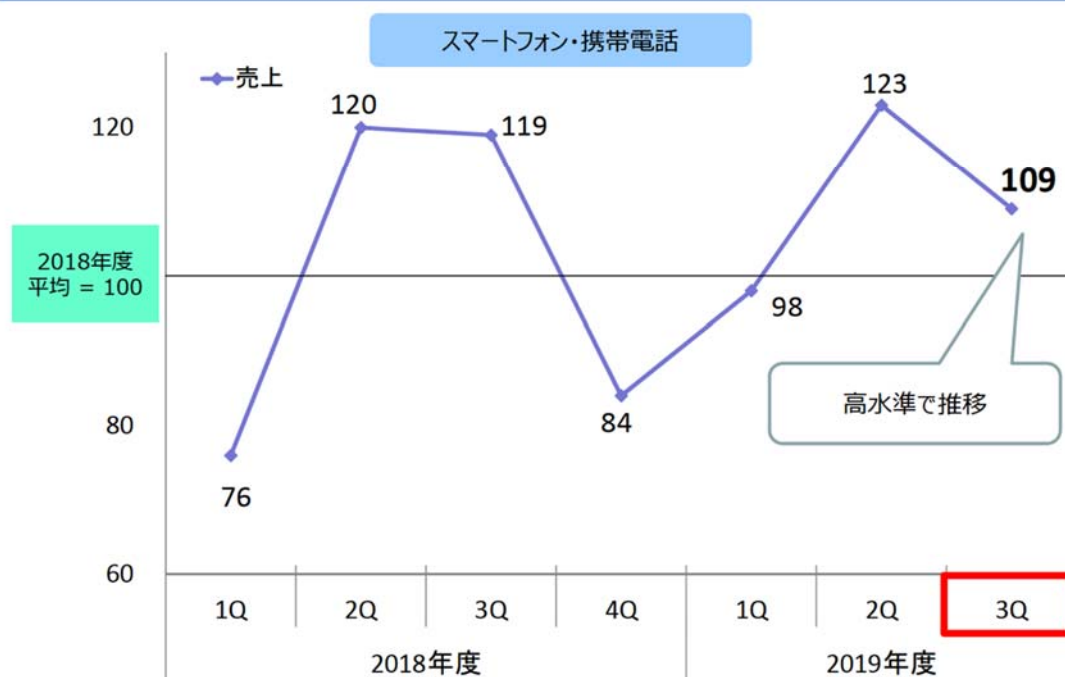
スマートフォン向けの売上に関しましては、2Q に比べまして 3Q は減少はしたんですけども、水準としてはまずまず高水準を維持しておりまして、対前年同期比プラス 5%という結果でございます。

自動車向けの売上に関しましては、自動車自体の販売不振の影響で既存品の減少が続いているというところでありまして。新製品の投入は計画どおり私どもは進めておりまして、そちらの販売状況はほぼ計画に近いものがありますが、既存品の減少というところで、対前年同期比ほぼ横ばいのプラス 1%に終わっております。



グラフで説明させていただきます。まず全体としましては受注、売上とも横ばいの状況です。前年を 100 とした指数でグラフは説明しておりますけれども、売上が 100、それから受注が 99 という結果でございます。

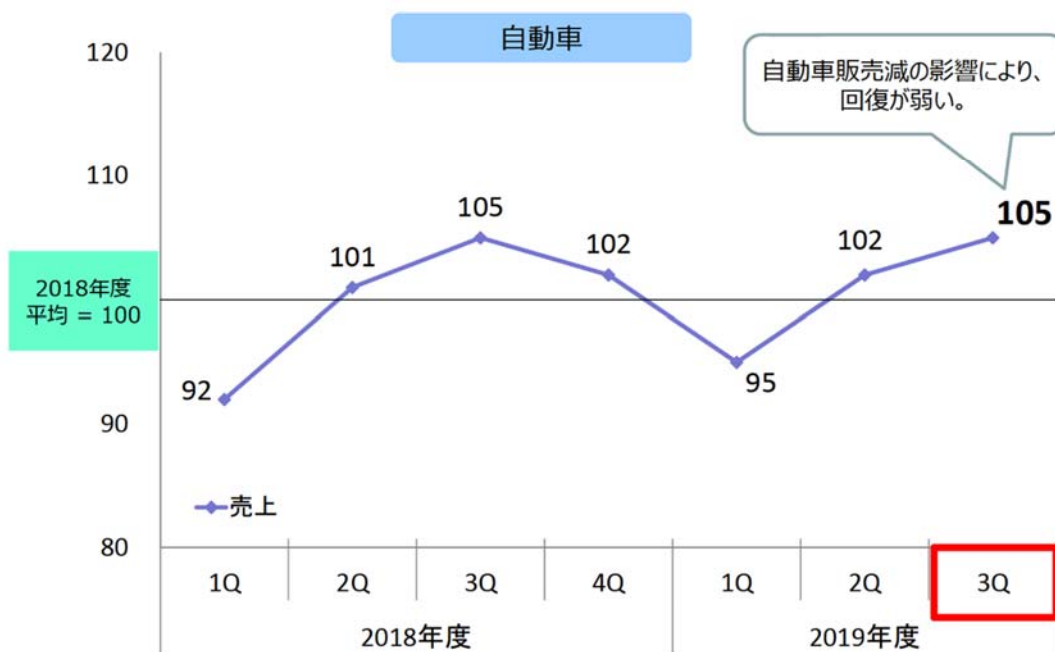
## 2018年度1Q～2019年度3Q 用途別売上推移（ヒロセ連結ベース、指数表示）



5

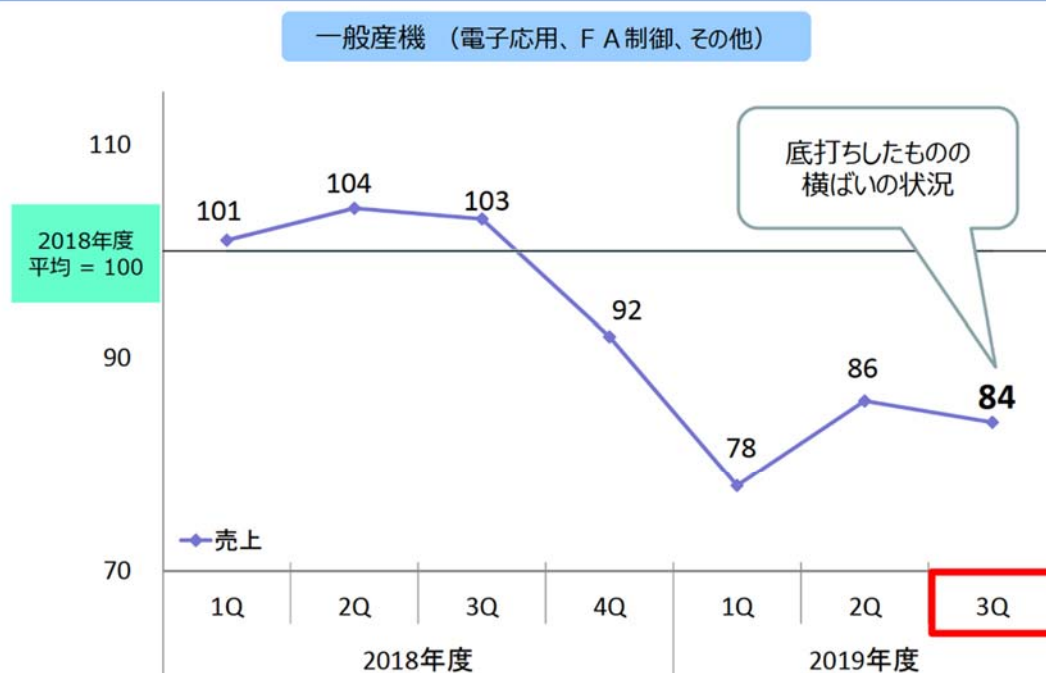
続きましてスマートフォン向けになります。こちらは指数にしまして2Qが123から3Qで109と落ちておりますけれども、これは主に韓国のところが元々下がる見込みというところもあり、中国もピークが若干過ぎるといったところで、季節性の傾向で下がっているところがございます。ある意味、2Qと3Qを足すと高水準で今期も進んできたという印象であります。

## 2018年度1Q～2019年度3Q 用途別売上推移（ヒロセ連結ベース、指数表示）



6

続きまして自動車です。ここは自動車自体の販売が不振というところで、回復が弱いというところ  
です。一見すると第3クォーターは回復傾向に見えるわけですがけれども、本来であればもう少し高  
いところがほしかったわけでありまして、そういった意味では、ちょっと残念な結果だったとい  
うところがあります。



7

最後に一般産機向けでございます。こちらも底打ちはしている感覚は持っているんですけども、売上は全てが悪いわけではなく、受注も反転しているものもあるわけです。産機全体としては、回復感というところがまだ実感できていないというところでございます。底打ちしたものの、横ばいの状況が続いているというところです。

受注の数字は開示しておりませんので印象だけなんですけれども、受注に関しましては売上よりも良い方向に向いてきたなという感覚はあります。強く戻ってくるかといったらそうではないんですけども、回復傾向が見えている状況ではあります。



## 2019年度 第3四半期 連結決算概要

(金額単位：億円)

	2018年度3Q (2018/12月期)	2019年度3Q (2019/12月期)	増減額 (対前年同期比)	増減比 (対前年同期比)
<b>売上高</b>	<b>959.9</b>	<b>915.3</b>	<b>-44.6</b>	<b>-4.6%</b>
売上原価率	55.1%	57.2%	2.1	
販売・管理費比率	24.1%	24.9%	0.8	
<b>営業利益</b>	<b>199.9</b>	<b>162.1</b>	<b>-37.8</b>	<b>-18.9%</b>
(%)	20.8%	17.7%	-3.1	
<b>税引前利益</b>	<b>212.4</b>	<b>169.2</b>	<b>-43.2</b>	<b>-20.3%</b>
(%)	22.1%	18.5%	-3.6	
<b>当期利益</b>	<b>152.2</b>	<b>119.8</b>	<b>-32.4</b>	<b>-21.3%</b>
(%)	15.9%	13.1%	-2.8	
総資産残高	<b>3,396.9</b>	<b>3,441.9</b>	(注) 郡山水害費用(10.1億)を含みます	
自己資本比率	<b>90.0%</b>	<b>89.2%</b>		
1株当たり当期利益	<b>416.08円</b>	<b>328.53円</b>		

8

そしてP/Lになります。第3クォーターの累計で売上が915.3億円。前年同期比でマイナス4.6%、額にしてマイナス44.6億円の減収であります。営業利益が162.1億円、利益率が17.7%、対前年同期比でマイナス18.9%、額にして37.8億円の減益でございます。税引前利益が169.2億円、当期利益が119.8億円となっております。総資産残高は3,441.9億円、こちらは後ほどB/Sでまた詳細を申し上げます。

それから右下に小さく書いてありますけれども、郡山の水害費用を10.1億円程度、この第3クォーターに実は計上しております。福島県の郡山市に郡山ヒロセという私どもの工場が阿武隈川の河川からちょっと近いところにあり、そこが決壊しました。約1メートル強、その工場の1階部分が水に浸かりました。

水自体は1日、2日ぐらいですぐ引いたわけですがけれども、1階に置いてある生産設備類、建物、エレベーター、空調関係の設備類が水に浸かり、特にモーターを使っているようなものは使えなくなってしまうといったところです。この10億円の中の大きな部分が、資産の除却損であります。

在庫類はそんなに量は置いておりませんので、そんなに大きなものではございませんでした。それから原価や経費なども若干あります。こちらは後ほどもう1回説明申し上げますけれども、昨日の短信の注意書きのところにもございますとおり、保険で補填される予定になっております。

ここは保険会社には損害関係の書類は既に提供済みでありますので、今期中にはそこは決着がつくのではないかと思います。第3クォーターではその補填額自体はP/Lには入っておりません。現在、協議中で、同程度が補填されるのではないかという見込みであります。



## 2019年度 第3四半期 対前年同期主要増減

(単位：億円)

■ 売上高	<b>44.6 億円 減</b> (959.9 億円 → 915.3 億円)
ヒロセ単体	: -43.9 億円
子会社	: -0.7 億円
■ 売上原価率	<b>2.1 ポイント悪化</b> (55.1% → 57.2%)
仕入原価費率	: 38.5% → <b>39.1 %</b>
減価償却費率	: 8.2% → <b>10.2 %</b>
■ 販売・管理費比率	<b>0.8 ポイント増</b> (24.1% → 24.9%)
	231.3 億円 → 227.5 億円 (3.8億円 減少)
■ 金融収益・費用	<b>5.3 億円 悪化</b> (+12.5 億円 → +7.2 億円)
為替差損益	: <b>+3.6 億円</b> → <b>-2.5 億円</b>

9

続きまして各主要項目の増減を簡単にまとめた表になっております。売上に関しましては44.6億円の減ですけれども、単体側のところで43.9億円のマイナス。子会社はほぼ横ばいだったというところですよ。

それから売上原価率に関しましては2.1ポイントの悪化ですけれども、こちらは仕入原価率が若干悪化しており、これはミックスの関係で産機向けのところが予想より減少した関係で、ミックスの変化によるものが大きいというところですよ。

また、主なところは減価償却費率が昨年に比べて上がっていますが、ここは悪化というよりも先行投資を自動車向けのところで結構やってきており、意識を持って取り組んでいるところで、ここは計画どおりのものでございます。

販管費に関しましては、率としては0.8ポイント悪化しておりますけれども、額としましては昨年に比べましては3.8億円の減少というところであります。

それから金融収支に関しましては、ここは為替のところで、今年度は昨年に比べて円高傾向になっておりますので、そこで悪化しているものであります。



### 2019年度 第3四半期 対前年同期 変動分析

(単位：億円)

	売上	営業利益	営業利益率	税前利益	税前利益率
<b>2018年度 3Q実績</b>	<b>959.9</b>	<b>199.9</b>	<b>20.8%</b>	<b>212.4</b>	<b>22.1%</b>
為替影響	-29.3	-12.1		-18.6	
減価償却費増		-16.2		-16.2	
人件費増		-1.0		-1.0	
物量減	-15.3	-6.8		-6.8	
土地売却益		8.4		8.4	
郡山水害費用		-10.1		-10.1	
その他		-0.2		1.1	
変動額計	-44.6	-37.8		-43.2	
<b>2019年度 3Q実績</b>	<b>915.3</b>	<b>162.1</b>	<b>17.7%</b>	<b>169.2</b>	<b>18.5%</b>

10

続きまして、その変動をもうちょっと数字で一覧にしたものです。為替の影響が売上29.3億円、営業利益で12億円程度あったというものです。それから先ほどの償却費の率のところでも申し上げましたが、償却費増、営業利益で約10億円ぐらい影響があるというところであります。

それから物量のところは、売上15億円程度、利益で7億円程度影響があり、利益のマイナス要因があるというところであります。

それから土地の売却益については、第1クォーターの決算でご説明申し上げますけれども、今期、8.4億円の益がございます。これは今期の特殊要因でございます。

それから先ほどのとおり、郡山の水害 10.1 億円、営業利益に影響がございます。3Q のところで見  
た場合、その 10 億円減があるということですが、この分が 4Q のところで戻ってくるのではない  
かという予測を織り込んでございます。



### 2019年度 第3四半期 為替影響

	2018年度 第3四半期	2019年度 第3四半期
為替レート：US\$	111.14円	108.67円
為替レート：€	129.49円	121.05円
為替レート：100ウォン	10.04円	9.23円



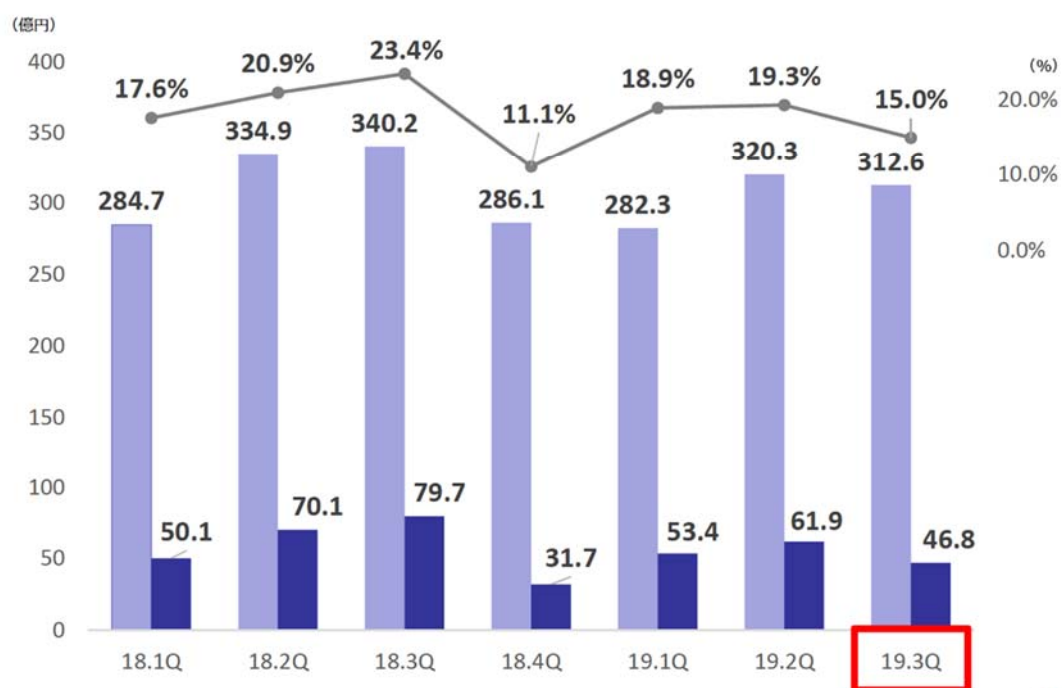
(単位：億円)

対前年同期為替影響額	
売上高	<b>-29.3</b>
営業利益	<b>-12.1</b>
税引前利益	<b>-18.6</b>

11

続きまして、為替の影響だけを取り出したものになります。先ほどのとおりドル、ユーロ、ウォ  
ン、全て円高になっておりまして、売上で 29.3 億円の減、営業利益が 12.1 億円の減。税前利益で  
18.6 億円の減という結果でございます。

## 2018年度1Q～2019年度3Q 四半期別 売上・利益推移



12

続きまして、四半期別の売上と利益をグラフで表示したものでございます。第3クォーターのみの売上が312.6億円、営業利益が46.8億円で、利益率が15%ということであります。この郡山の10億円を除くと率にして18%台になるというところが、実質的な私どもの受け止め方でもございます。

連結貸借対照表主要増減



(億円)

区分	科目	2019/3末	2019/12末	増減額	備考
資	現金及び現金同等物	523.2	466.7	-56.5	配当金支払、投資有価証券購入 他
	営業債権及びその他の債権	295.4	317.1	21.7	売上債権 +18.7
	棚卸資産	139.4	145.6	6.2	
産	その他金融資産	1,728.8	1,733.3	4.4	
	有形固定資産	627.4	639.7	12.3	菊名第2棟取得等
	使用权資産	—	46.8	46.8	IFRS16号適用により、リース取引を資産計上
	その他	100.0	92.7	-7.3	
	合計	3,414.3	3,441.9	27.6	
	現預金合計	1,727.6	1,649.2	-78.4	

13

続きまして B/S です。傾向としてはそんなに大きな変化はないんですけども、期初から、3 末からの比較になっておりますので、現金に関しましては中間配当の支払で減らしている状況。それから売上債権は若干のプラス。それから有形固定資産は、これは菊名の 2 棟と書いてありますけれども、金型開発のところの増築をしておりますので、ここで増があるというところでございます。

それから今年度からですけども、IFRS16 号の適用、いわゆるリース会計の適用をしておりますので、資産のところ、それから負債のところに計上がございます。

連結貸借対照表主要増減



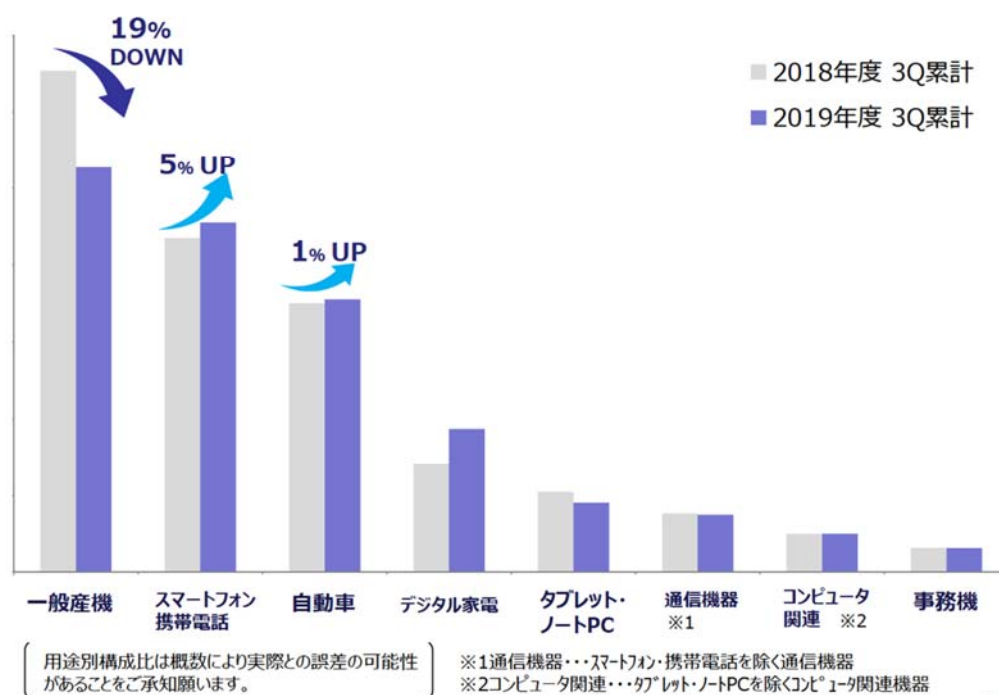
(億円)

区分	科目	2019/3末	2019/12末	増減額	備考
負債	支払債務及び その他の債務	193.1	177.2	-15.9	有形設備未払金 △9.8 仕入債務 △7.6
	リース負債	—	46.9	46.9	IFRS16号適用によるリース負債計 上
	未払法人税	30.9	21.1	-9.8	法人税中間納付
	その他	117.1	125.3	8.2	
		341.0	370.4	29.4	
純 資 産	資本金及び 資本剰余金	207.2	207.1	-0.1	
	利益剰余金	3,033.5	3,051.0	17.5	当期利益 119.7 現金配当△87.5 自己株消却による振替 △14.9
	自己株式	-232.1	-244.6	-12.5	自己株式取得 △27.5 ／消却 +14.9
	その他	64.8	58.0	-6.8	
	合 計	3,073.3	3,071.5	-1.8	
	負債及び純資産合計	3,414.3	3,441.9	27.6	

14

次のページが負債と純資産でございます。そのリース会計のところ今年度増えた項目でございます。

## コネクタ用途別売上 前年比較（概数）【連結ベース】



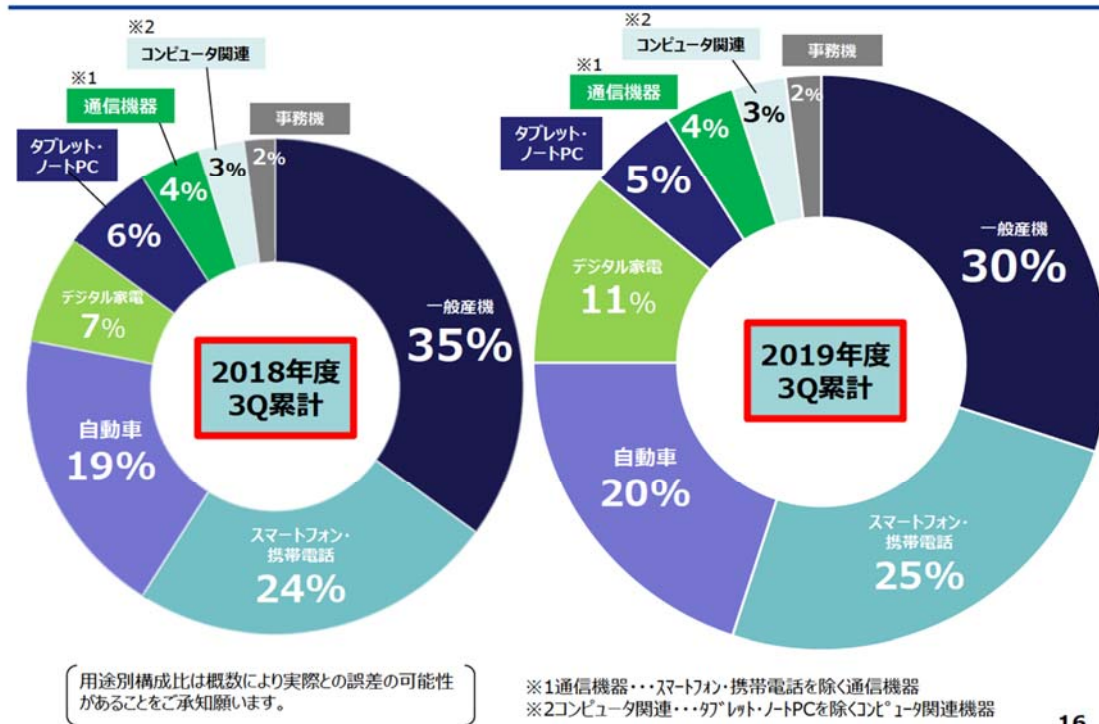
15

続きまして、分野別の動向に関してです。冒頭の概要のところでも申し上げておりますけれども、一般産機が前年に比べて売上19%のダウン、スマートフォン向けのところが5%のアップ、自動車向けが1%のアップという結果であります。

デジタル家電は、依然好調だという傾向であります。数字はありませんけれども、大体3割ぐらい昨年に比べて上がっている傾向。これは2Qまでの傾向と変わりないところであります。



コネクタ用途別売上構成比（概数）【連結ベース】



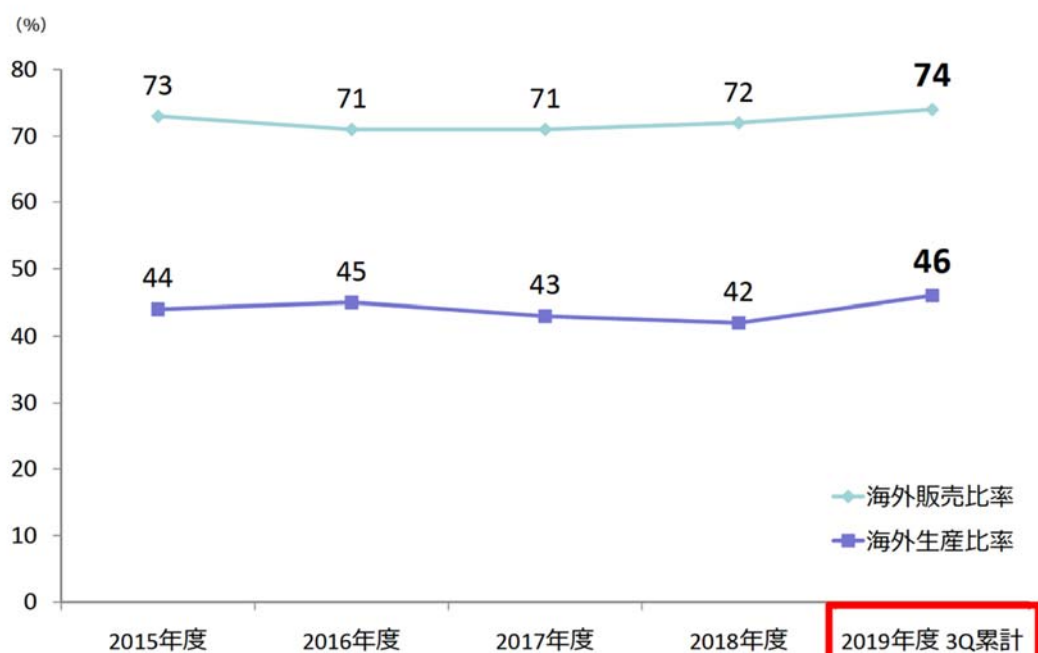
続きまして、それを分野別の構成比にしたものであります。このかたちも 2Q と大体同じような構成になっております。

一般産機向けのところが昨年度の 35% から 30% に下がって、約 5 ポイント下がっているというところ。それからデジタル家電のところが、11% の構成比に上がっているというところでありませう。

デジタル家電のところをちょっと言い忘れていました。この伸びのところは、昔ですとデジカメやテレビとか、そういう時代も私どもはあったわけですがけれども、最近ですと中国で生産されているイヤホンやスピーカーがとても強い状況です。いわゆるスマホに接続するようなコンシューマみたいなものが、結構皆様、若い方を中心にとってもはやっておりますので。

そちらのほうで結構、上位メーカーから幅広く私ども取れているという結果で、恩恵を受けております。品物自体は元々スマホで開発したものが、そのまま転用されてみたいなところがあります。私どもにとってもありがたい商売ですし、お客様にとっても比較的新しいものが安く、入手しやすさがあるという、実績があるというところで恩恵を受けております。

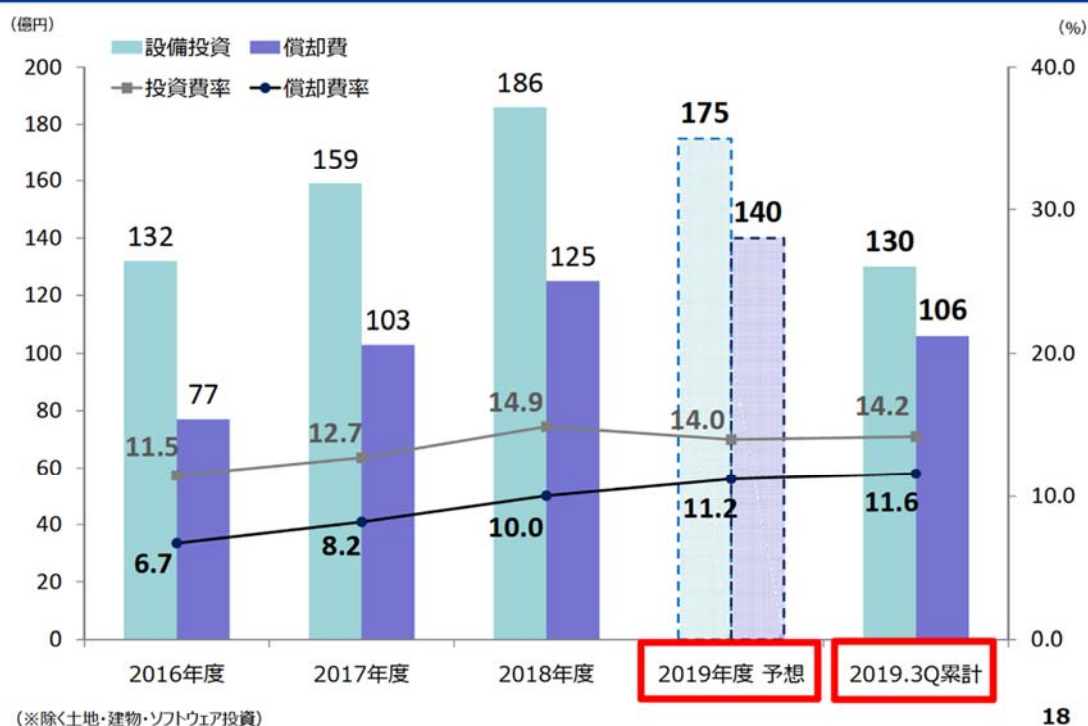
## 海外生産比率・海外販売比率 推移



17

続きまして海外比率になります。販売比率は昨年度の72%から74%というところでアップしております。生産比率が昨年度の42%から、この第3クォーター累計で46%というところで、販売も生産も上がっております。これは韓国の比率が上がっているというところですが、特に生産のところも連動して上げているのは、スマホやコンシューマ市場向けのマイクロコネクタのところですが、韓国の私どもの子会社のヒロセコリアの生産を増やしているという、そういう事情であります。

## 設備投資・償却費 推移（連結ベース）



18

続きまして設備と償却になります。グラフの一番右肩の第3クォーターの累計のところですけども、設備投資が130億円、償却費が106億円という結果でございます。それからちょっと補足で、R&D費用ですけども、第3クォーター累計で92億円の結果でございました。

設備・償却に関しましては年間の予想、これは年初のものから変更はございません。それから第2クォーターからの変更もございません。大体、計画に沿って行われているかなと思います。ただ、設備が若干強めに第3クォーターに入りました。内訳としましては第3クォーター、42億円の設備投資でありました。

ここは郡山の復旧の、いわゆる設備の買換えみたいところがちょっと多めに入ったというところでございます。ある程度ここは済んでおりますので、4Qはまた元に戻って、大体年間175以内のところに入ってくるのではないかなと思っています。

償却に関しましては年間の140億円、若干オーバーがあるかなと思いますけれども、大体想定線に近いところかなと思っています。

それからR&D費用は年間130億円で予定は変更はございません。

2019.11 公表値から変更ありません。

（金額単位：億円）

	2018年度（2019年3月期） 実績		2019年度（2020年3月期）		第3四半期累計 対前年実績		通期 対前年実績	
	第3四半期累計	通期	第3四半期累計 実績	2019.11 修正公表値	増減額	増減率	増減額	増減率
売上高	959.9	1,245.9	915.3	1,250.0	-44.6	-4.6%	+4.1	+0.3%
売上原価率	55.1%	56.1%	57.2%	58.2%				
営業利益	199.9	231.6	162.1	220.0	-37.8	-18.9%	-11.6	-5.0%
(%)	20.8%	18.6%	17.7%	17.6%				
税前利益	212.4	246.7	169.2	230.0	-43.2	-20.3%	-16.7	-6.8%
(%)	22.1%	19.8%	18.5%	18.4%				
当期利益	152.2	178.9	119.8	175.0	-32.4	-21.3%	-3.9	-2.2%
(%)	15.9%	14.4%	13.1%	14.0%				
一株当り当期利益	—	489.46円	—	479.94円				
一株当り配当	120円	240円	120円	240円				
連続配当性向	—	49.0%	—	50.0%				
					為替レート	2018年度 実績	2019年度 3Q実績	2019年度 予想
					1US\$	110.26円	108.67円	108.75円
					1€	129.85円	121.05円	121.29円
					100won	10.04円	9.23円	9.23円

19

最後になります。年間予想に関しては、第2クォーターの11月に公表しておりますところからの変更はございません。売上1,250億円、営業利益220億円、利益率17.6%というところで、これを予定してまいります。

為替の年間の予想としましては、若干足元が円安傾向がありますので、ドルが108.75円というところで予想しています。ユーロとウォンに関しましては、この記載のとおりになります。



本年度ヒロセ電機は2部門にて受賞いたしました。

CESは、毎年1月にアメリカのラスベガスで開催されるコンシューマ・エレクトロニクス分野における世界最大規模の見本市です。“CES Innovation Awards”は、28の製品分野で注目すべき製品が表彰される国際的な賞です。

#### 【 FX26 】Vehicle Intelligence & Transportation部門

FX26シリーズは、EV・HEVの基幹製品であるインバータ・モーターコントローラ等パワートレインの内部接続用、140℃耐熱・高耐振構造基板対基板フローティングコネクタです。従来より小型化を実現、品質とトータルコストの低減をサポートします。



#### 【 BM46 】Mobile Devices & Accessories部門

BM46シリーズは、5G対応モバイル端末向けに開発されたマルチRF対応基板対基板コネクタです。優れた高周波特性を実現しつつコンパクトなサイズでも破損リスクを軽減する堅牢な設計としており、端末の小型化と生産性向上に貢献します。



20

本編の説明は以上になりますけれども、最後に一つトピックスを入れてございますので、簡単にご紹介させていただきます。

CES2020のInnovation Awardsというところで、私どもの品物が受賞いたしました。CESは皆様ご存知のとおり、毎年1月に年明けのころ、ラスベガスで行われているコンシューマ・エレクトロニクスの賞でございます。最近では自動車関係が結構強いというところで有名でありますけれども。

こういう賞みたいところは毎年行われているんですけれども、私ども、この二つの部門、FX26という品物で、これがVehicle Intelligence & Transportation部門で受賞しました。これは車載向けで、パワートレインで内部接続用のフローティング Board to Board コネクタでございます。昨年リリースをしているものですが、特にEVの普及に伴って、これから販売も伸びてくるというものだと考えております。

それからもう一つが、Mobile Devices & Accessories部門で、BM46という5Gスマホ向けに開発したマルチ同軸の Board to Board コネクタでございます。5Gのスマホは今後、増えていくところで、その結構早くから出していた実績が認められたのかな、というところで、とてもありがたく受け止めております。

特に CES という賞自体、どちらかというセット側のそういう賞でございますので、こういう部品でいただけたところがとてもありがたいなと思っております。

私からの説明は以上になります。続きまして管理本部長の福本より、全体感ならびに各種の説明をさせていただきます。

**福本**：おはようございます。管理本部の福本です。今日もたくさんご来場いただきまして、誠にありがとうございます。

私のほうは 2019 年度、これはまだ約ふた月ほどございますけれども、いくつかの観点からお話させていただきます。

まず第一にビジネスの環境です。自動車、産機、スマホ・民生、これを 3 本柱として、中期的にも伸ばしていくということで、いろいろ取り組んでおります。

ご存知のとおり、中国経済の停滞あるいは米中の貿易摩擦、あるいは自動車の販売不振ということで、ここまで自動車向け、あるいは産機向けのビジネスは必ずしもはかばかしくないということがありました。それとスマホ・民生関係は比較的堅調に、我々のマイクロコネクタもいろいろ採用していただきまして、進めている過程ではないかということでございます。

一方、これは我々のヒロセ電機だけではないんですけれども、やはり企業を取り巻く環境はいろんなことが起こるということを非常に実感させられた年でもあります。上期まではどちらかという、通常オペレーションでやっていけば目指すところに届く感じでありました。

先ほども言いましたとおり、10 月に台風 19 号の影響で郡山ヒロセ、そこが被害に遭いました。このところはやはり約 10 億円を超えるような被災の費用が発生したということで、3Q の決算にも織り込ませていただきましたので、見かけ上は営業利益が 15%。ただこれを除きますと 18.2% ということで、もちろん我々が目指している本来の収益性には欠けていますけれども、本来の稼ぐ力というところでは 18.2% の力がまだあるということでございます。

実際には郡山の被災もほぼ復旧しまして、昨年末にもう通常オペレーションをしておりますけれども、こういったこともいろいろあったなと思います。

それと 11 月、12 月です。この辺では皆様もご存知のとおり、最近メディアでの取り上げが少なくなりましたと思いますけれども、香港でデモがいろいろ起こりました。我々のところも香港にも販売会社、あるいは IPO の拠点があり、オフィスの近くでそういった抗議デモが起こりまして、従業員がオフィスに入れないという局面、在宅勤務という局面がありました。これらについても対応してまいります。

それと1月に入りまして、ご存知のとおり新型コロナウイルスですが、当社も製造拠点と販売拠点が中国、香港にあるわけですけれども、やはり現状は中国当局からの指示のとおり、春節休みを延長しまして、2月10日から再稼働の予定でございます。

このところは、やはり従業員、家族の健康、安全を第一優先と考えまして、当面日本と中国間、あるいは我々の海外拠点と中国間の往来については規制をかけております。

様々なことが起こりますが、想定外といっていられない世の中になっており、様々な変化にやはり対応していくことが、企業として非常に必要だと思っております。今後、リスク管理、対応力をさらに付けて、大きな取りこぼしがないようにやっていきたいと思っております。

例えば、郡山工場につきましても33年前にこういった大洪水があって、水害に遭ったことがあるんですけれども、何年かに1度は起こってくるということもありますので、この対応をいろいろ検討を進めておりますので、また決まった段階ではこういった場でご報告させていただきたいと思っております。

それと、やはりいろんなことで会社に来れない、日本もそういうことが今いろいろ起こりつつあるかもしれません。これはやはり海外の販社、製造拠点も、リモートワーク、これが遅まきながらできる環境が整備されております。予期しない事態に対しての対応力も付けていきたいと考えているところでございます。

あと三つ目というか、やはりヒロセ電機が成長、収益性を向上していくエンジンはやはり開発力とモノづくり力でございます。

昨年の10月、11月と東京、大阪で技術展を開かせていただきました。非常に盛況で、両会場合わせて6,700人の来場者がありました。前回の集客を上回る来場者でございまして、我々の特に若手のエンジニアとお客様のエンジニア、あるいは購買部門の方と、非常に熱いやり取りができたのではないかと思いますし、また当社の開発力、技術力ももう一度ご認識いただけたことがあるのではないかと感じております。

CESのイノベーションアワードについては、二つのコネクタが今回、幸いにも受賞することができたのですが、やはりこれも一つは技術力あるいは開発力というか、お客様のニーズに沿った線での開発ができたのではないかと思います。

どちらかというところ、これはコンシューマのセットが中心の賞だと思っておりますが、そういったことでいろいろ当社の開発力、技術力をもう一度再認識していただいた、一つの例かなとも思っております。

あと開発力、モノづくり力を強化するということで、生産技術部門を、今般、開発を司る技術本部というところに編入いたしました。開発とモノづくりの強化、それとスピードアップをやっていくということに取り組んでおります。

昨年の10月に編入したばかりですので、すぐ成果が出ているかということ、まだこれからのところはありますけれども、これから開発力、モノづくりをさらに強化、スピードアップを図っていきたいと感じているところでございます。

先ほど1点、言い忘れたことがあるんですけども、現在の新型コロナウイルスの影響、業績インパクト、多分これを今日、聞きたいという方が多いんじゃないかと思います。残念ながら今現在、我々の販売会社、製造会社、休業中でございます。それと我々のお客様、これも休業して、お客様と我々の間でのやり取りが非常に今、少ない状況でもあります。それとサプライチェーンも非常に複雑なので、どういう影響が出てくるかはまだ分かり切っておりません。

そういうことで、現時点では申し訳ありませんけれども、これにつきましてはコメントが今日の段階ではできない状況でございます。引き続きインパクトの調査を続けていくということになります。予定どおり2月10日から操業が開始できれば、インパクトは非常に少なく済むと思っておりますけれども、それがさらに1週間、2週間、あるいは1カ月と延びるようなことがあると、少しインパクトが出てくるということでございます。

いずれにしてもこのインパクトにつきましては、今年度の業績予想には現時点では、よく数字が分かりませんので、入っていないということでございます。そのところを重ねてお伝えいたします。

あともう一つは、企業統治とガバナンスというところでございますが、取締役、監査役の指名あるいは報酬等にかかわる手続を公平性、透明性、客観性を強化するということで、指名報酬委員会を設置することといたしました。

実際の設置は4月1日からでございますけれども、ここにつきましては現状4名以上の委員で、半数以上が独立社外取締役、または独立監査役を入れてやることにいたします。ここは諮問機関ですので、ここから諮問された内容を取締役会で決議していくかたちになります。

いずれにしても取締役の選任・解任、代表取締役の選任・解任、あるいは後継者の育成について、この報酬委員会でいろいろ検討して、やっていくかたちになるということでございます。

それ以外にもいろいろ、これから社外取締役の割合、あるいは昨年からお約束している中期資本政策、これについても検討を進めております。次回の決算発表説明会、これは5月の8日が発表、そ



れと5月の11日が説明会の予定をしており、その場でご報告できるように進めていきたいと思っております。

会社としてはここ何年間か1,200、1,300前半に満たない売上、利益率も18%とか17%となっておりますが、売上の伸長と利益率の回復は確実に取り組んでまいります。

その中で繰り返しになりますけれども、やはり開発力、モノづくりの強化とスピード対応です。リスク管理、対応力の強化、さらにガバナンス、企業統治の強化を進めてまいります。良い意味での強化だと思えます。

また、働きがい、やりがいのある職場、あるいは人材の育成も企業の生命線だと思えますので、ここにつきましてもしっかり取り組んで、中期的な安定成長、収益性の向上を確実に行ってまいります。

---

## 免責事項

本資料には、ヒロセ電機の現時点における予測に基づく記述が含まれています。

これら将来に関する記述は、既知または未知のリスク及び不確実性その他の要因が内在しており、当社における実際の業績と異なる恐れがあります。ご承知おき下さい。